

10 veiksmīga uzņēmēja īpašības

Autore Sophita Seta | 15. decembris, 2017 — 11:44¹

10 īpašības, kuras raksturo veiksmīgus uzņēmējus

1. Kaislība un motivācija

- Vai ir kaut kas, ko spēj veikt atkal un atkal negarlaikojoties?
- Vai ir kaut kas, ko esi izveidojis un vēlies turpināt uzlabot?
- Vai ir kaut kas, ko izbaudi tik ļoti, ka vēlies to turpināt darīt visu atlikušo dzīvi?

Sākot no prototipa izveides līdz savas idejas prezentācijai, izdošanās rodas no kaislības un apņēmības.

2. Nebaidās riskēt

Veiksmīgi uzņēmēji uzdrošinās riskēt ar savu laiku un naudu metoties nezināmajā, tomēr, viņiem ir arī resursi, plāni un apņēmība, lai tiktu galā ar šo “lielo nezināmo”. Viņi sev uzdod jautājumu: “Vai šis risks ir mana laika un naudas vērts?”, un “Ko es darīšu, ja tas neatmaksāsies?”

3. Ticība sev, smags darbs un apņēmība

Uzņēmēji sev tic, ir pārliecināti un pilnībā nodevušies saviem projektiem. Viņu stiprā fokusēšanās un ticība savai idejai var tikt maldīgi uzskatīta par spītību, bet tieši šī vēlme smagi strādāt un tikt galā ar šķēršļiem, ir tas, kas padara viņus veiksmīgus.

4. Adaptīvs un spēj mainīties

Nespēja būt elastīgam attiecībās ar klientu vai pret tirgus vajadzībām novedīs pie neizdošanās. Veiksmīgi uzņēmēji pieņem visus optimizācijas vai specializācijas ierosinājumus, kas var bagātināt viņu piedāvājumu un apmierināt klienta un tirgus vēlmes.

5. Produktu un tirgus pārzināšana

Uzņēmēji kļūst veiksmīgi, ja viņi izveido ko tādu, kas pirms tam nav eksistējis, vai arī jūtami uzlabo esošu produktu. Esot neinformētam par mainīgajām tirgus vajadzībām, konkurentu darbības un citi ārēji faktori var likt pat lieliskiem produktiem izgāzties.

6. Labas iemaņas naudas pārvaldīšanā

Paiet ilgs laiks, kamēr uzņēmums sāk kļūt ienesīgs. Līdz tam kapitāls ir ierobežots, un to ir nepieciešams izlietot gudri. Veiksmīgs uzņēmējs iepļāno tagadnes un nākotnes finansiālās saistības un iekrāj naudu ārkārtas situācijām.

¹ Adaptēts no <https://www.investopedia.com/articles/personal-finance/101014/10-characteristics-successful-entrepreneurs.asp> (19. jūlijā, 2018)

7. Efektīvas plānošanas iemaņas (Bet, ne pārplānošana)

Cenšanās izplānot visu līdz sīkākai detaļai un izdomāt iespējamu risinājumu visām iespējamām problēmām var traucēt spert kaut pirmo soli uzņēmējdarbībā. Veiksmīgiem uzņēmējiem ir biznesa plāns, bet viņi ir spējīgi tikt galā arī ar neplānotiem notikumiem.

8. Pareizie paziņas

Daudzi cilvēki sevi mierina ar citu līdzjūtībām par globālo biznesa palēnināšanos, mazo pieprasījumu un negodīgu konkurenci, tomēr tas nekā neuzlabo situāciju. Veiksmīgi uzņēmēji sazinās ar mentoriem, kuriem ir vairāk pieredzes un plašs paziņu loks, lai gūtu labus padomus.

9. Gatavība tam, ka var neizdoties

Ne visi mēģinājumi beidzas ar veiksmi. Neveiksmju daudzums uzņēmējdarbībā ir ļoti liels. Dažkārt, labākais risinājums ir visu izbeigt un mēģināt ko citu, nevis turpināt tērēt naudu biznesā, kurš nav izdevies.

10. Spēja sevi apšaubīt, bet, ne pārāk

Pat ja tev nav tāda nojauta kā Sīvam Džobsam vai mati kā Elonam Muskam, ja tev ir drosmes sev uzdot biedējošos jautājumus- "Vai es to varu izdarīt? Vai es to gribu izdarīt?" tev ir dotības, lai kļūtu par uzņēmēju.

Vai tev piemīt īpašības, kuras nepieciešamas, lai kļūtu par uzņēmēju? Ieklausies savā sirdī.