**10 Características dos Empreendedores de Sucesso**

Por Shobhit Seth| Atualizado a 15 dezembro, 2017 — 11:44[[1]](#footnote-1)

Aqui estão 10 características que diferenciam os empreendedores de sucesso:

**1. Paixão e Motivação**

* Existe alguma coisa que consegue trabalhar repetidas vezes sem ficar entediado?
* Existe alguma coisa que que tenha construído e quer continuar a melhorar?
* Existe alguma coisa que goste tanto de fazer que queira continuar a fazê-la para o resto de sua vida?

Desde a construção de um protótipo até sua ideia, o sucesso é uma função de paixão e determinação.

**2. Não tem medo de correr riscos**

Os empreendedores bem-sucedidos estão dispostos a arriscar o seu tempo e dinheiro com incógnitas, mas também mantêm recursos, planos e margem de manobra para lidar com as "incógnitas". Perguntarão a si próprios: “Este risco vale o custo do meu tempo e dinheiro?” E “O que farei se este risco não der certo?”.

**3. Autoconfiança, trabalho duro e dedicação disciplinada**

Os empreendedores acreditam em si próprios e são confiantes e dedicados no seu projeto. O foco e fé na sua ideia pode ser interpretado como teimosia, mas é essa disposição de trabalhar intensamente e desafiar as oportunidades, que fazem com que tenha sucesso.

**4. Adaptável e Flexível**

Ser inflexível quanto às necessidades do cliente ou do mercado levará ao fracasso. Os empreendedores bem-sucedidos dão as boas-vindas a todas as sugestões de otimização que possam aprimorar sua oferta e satisfazer as necessidades do cliente e do mercado.

**5. Conhecimento de produto e mercado**

Os empreendedores tornam-se bem-sucedidos porque criam algo que não existe, ou melhoram significativamente um produto existente. Permanecer inconsciente sobre as mudanças nas necessidades do mercado, os movimentos do concorrente e outros fatores externos podem fazer com que, até mesmo produtos excelentes, falhem.

**6. Forte gestão do dinheiro**

Todo o empreendimento leva o seu tempo até se tornar lucrativo.  Até lá, o capital é limitado e precisa de ser utilizado com consciência. Os empreendedores bem-sucedidos planeiam as obrigações financeiras atuais e futuras e reservam um fundo de emergência.

**7. Competências eficazes de planeamento (não excesso de planeamento)**

Tentar planear tudo e ter uma solução pronta para todos os possíveis problemas pode impedi-lo de dar o primeiro passo. Os empreendedores de sucesso têm um plano de negócios, mas permanecem capazes de lidar com possibilidades imprevistas.

**8. As ligações corretas**

Muitas pessoas procuram conforto na compaixão que sentem sobre "a desaceleração global", a fraca procura ou a concorrência desleal - mas isso não melhora o resultado final. Empreendedores de sucesso chegam a mentores com mais experiência e redes extensas, procurando conselhos valiosos.

**9. Saída de emergência**

Nem todas as tentativas resultarão em sucessos. A taxa de insucesso dos empreendimentos é muito alta. Às vezes, a melhor solução é desistir e tentar uma coisa nova, em vez de continuar a despender dinheiro num negócio com dificuldades.

**10. Capacidade de se questionar - mas não muito**

Mesmo que não tenha o talento de Steve Jobs ou o cabelo de Elon Musk, se tiver a coragem de colocar a si próprias perguntas intimidantes - "Posso fazer isso? Eu quero fazer isso?" - tem as razões para ser um empreendedor.

Tem o que é preciso para ser um empreendedor?

1. Adaptação de <https://www.investopedia.com/articles/personal-finance/101014/10-characteristics-successful-entrepreneurs.asp> (acedido a 19 de julho, 2018) [↑](#footnote-ref-1)